

Checkliste für Praxisgründer „Mediziner“

Grundsätzliches

- Aus welchem Grund strebe ich die Existenzgründung an?
- Habe ich genug praktische Erfahrung gesammelt?
- Wie viel Zeit kann ich am Tag für die Selbstständigkeit einsetzen?
- Bekomme ich die volle Unterstützung meiner Familie
- Sind Kinder zu versorgen bzw. wie lässt sich künftiger Nachwuchs mit der Praxis vereinbaren?
- Kann ich gut mit Menschen umgehen?
- Bin ich bereit, mich mit Fragen der Betriebswirtschaft, Praxisorganisation, Steuern, Versicherungen, Finanzanlagen, des Marketings, der Mitarbeiterführung etc. auseinanderzusetzen?
- Welche finanziellen Ziele verbinde ich mit der Selbstständigkeit?

Fachliches

- Auf welche Fachrichtung (z.B. Allgemeinmedizin, Innere Medizin, Orthopädie) will ich mich konzentrieren?
- Wie ist die Marktsituation für mein Vorhaben?
- Bin ich bereit, das Startrisiko einer Neugründung zu tragen oder suche ich die Sicherheit eines vorhandenen Kundenstamms?

Gründungsalternativen

Will ich eine Praxis neu gründen oder eine bestehende Praxis kaufen?

- Praxisneugründung
- Übernahme einer bestehenden Einzelpraxis
- Gründung/Eintritt in eine(r) Praxisgemeinschaft (Organisationsgemeinschaft)
- Gründung/Eintritt in eine(r) Berufsausübungsgemeinschaft (GbR, Partnerschaftsgesellschaft)
- Gründung/Eintritt in ein(es) Medizinisches Versorgungszentrum(s) (MVZ)
- Gründung/Eintritt in eine(r) Teilberufsausübungsgemeinschaft
- Gründung einer Zweigpraxis
- Job-Sharing

Ansprechpartner: Steuerberater, Kassenärztliche Vereinigung

Zulassungsvoraussetzungen

- Anerkennung als Allgemeinmediziner oder einer anderen Facharztbezeichnung
- Antrag auf Eintragung in das Arztregister
- Antrag auf Zulassung

Ansprechpartner: Kassenärztliche Vereinigung

Standort

- Bin ich bei der Standortwahl flexibel oder örtlich gebunden?
- Möchte ich in der Großstadt, einem Mittelzentrum oder auf dem Lande leben?
- Wie sind die Strukturdaten des Einzugsbereichs?
- Stimmen die Wünsche mit den Vorstellungen meines Partners / meiner Partnerin überein?
- Wie ist die Wettbewerbssituation in der Region?
- Gibt es Beschränkungen durch Bedarfsplanung?
- Kann ich eine Marktlücke (geographisch oder fachlich) besetzen?

- Welche Leistungen, können zusätzliche Nachfrage bringen?
- Wie ist die vorhandene ärztliche Versorgung in der Umgebung?
- Welche ärztlichen Leistungen sind gefragt?
- Welche Praxen bieten identische Leistungen?

Ansprechpartner: Kassenärztliche Vereinigung

Finanzen

- Welche finanziellen Mittel benötige ich für die Praxisgründung bzw. den Kauf oder Einstieg in eine Praxis?
- Ist der Erwerb einer Immobilie für die Praxisübernahme erforderlich?
- Wie viel Eigenkapital ist vorhanden? Ist es sinnvoll, dieses in die Praxis zu investieren?
- Kann ich von den Eltern oder anderen Angehörigen finanzielle Unterstützung erwarten?
- Welche Banken kommen für die Finanzierung in Betracht?
- Welche Fördermittel kann ich beantragen?
- Ist es sinnvoll, eine Bürgschaftsbank zu beteiligen?
- Über welchen Zeitraum soll die Praxis abbezahlt werden?
- Will ich das Darlehen tilgen oder zum Schluss der Laufzeit (endfällig) zurückbezahlen?
- Welchen Dispositionskredit benötige ich?
- Wie hoch sind die Anlaufkosten der Praxis

Ansprechpartner: Bank, Steuerberater

Praxiseinrichtung und -organisation

- Welchen technischen Aufwand will ich betreiben?
- Wie sind die vertraglichen Voraussetzungen (Eigentum, Miete)?
- Wie ist die Lage und Beschaffenheit des Hauses?
- Wie beschaffe ich die Einrichtung, Geräte, Instrumente?
- Kann ich mit Geräten aus zweiter Hand Kosten sparen?
- Wie soll die Praxis funktionell aufgeteilt sein?
- Welche Personen benötige ich bzw. kann ich vorhandenes Personal übernehmen?
- Welche Formalitäten sind zu regeln (Ärztchammer, Gesundheitsamt, Versorgungswerk)

Ansprechpartner: Ärztekammer, Bank, Steuerberater

Betriebswirtschaftliche Analyse

- Investitions- und Kostenplanung
- Persönlicher Finanzstatus und Finanzierungsplan
- Liquiditätsplanung
- Umsatz- und Ertragsvorschau

Zusätzlich bei Übernahme:

- Informationen über Praxen zur Übernahme (Markt/Exposé)
- Umsatzentwicklung in der Vergangenheit
- Bewertungen von Kostenstruktur, Ergebnissen und Cash-Flow

Ansprechpartner: Bank, Steuerberater

Steuern und Versicherungen

- Wie finde ich einen Steuerberater, der sich in meiner Branche gut auskennt?

- Welche Versicherungen benötige ich für den Start?
- Wer prüft ggf. den Mietvertrag bzw. den Gemeinschaftsvertrag?
- Absicherung gegen Berufsunfähigkeit und Todesfall?
- Muss ich mich bei der Berufsgenossenschaft für Gesundheits- und Wohlfahrtspflege (BGW) anmelden?
- Welchen Anfangsbeitrag habe ich an das Versorgungswerk zu zahlen?
- Wie und wann beginne ich eine weitere Altersversorgung aufzubauen?

Ansprechpartner: Steuerberater, Versicherung, Bank

Weitere Maßnahmen:

- Anmeldung der selbständigen Tätigkeit beim Finanzamt
- Mitteilung beim zuständigen Gesundheitsamt
- Schaltung eines Eröffnungsinserats

Ansprechpartner: Steuerberater

Wie gehe ich am besten vor?

- Tauschen Sie sich mit Studienkollegen aus, die Ihre Praxis bereits gegründet haben
- Besuchen Sie Praxisgründungsseminare
- Sammeln Sie Informationen aus Fachbüchern und im Internet
- Wenden Sie sich an erfahrene Berater mit Arzt-Kenntnissen

Weitere Informationen und Unterstützung erhalten Sie durch:



Erika-Mann-Str. 25
 80636 München
 Tel.: 089/ 548856 – 0
 Mail: info@ars-arcus.de
 Internet: www.ars-arcus.de